

Fujitsu World Tour 2016

Program Partnerski

Radosław Czubaszek

Channel Sales Manager

FUJITSU

shaping tomorrow with you

Human Centric Innovation in Action



Agenda

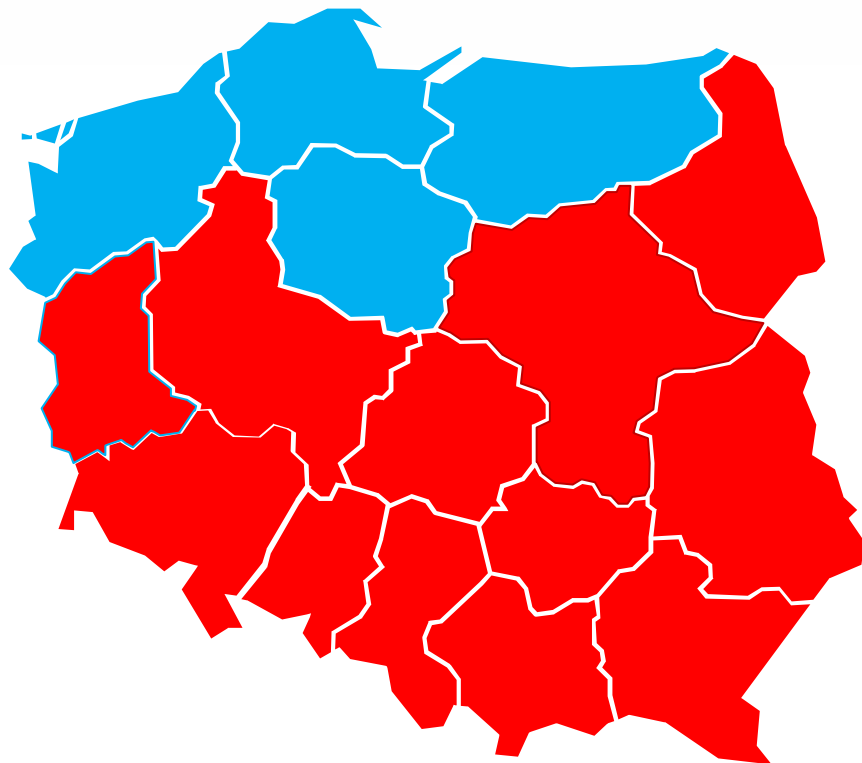
FUJITSU

- Zespół Fujitsu
- Podsumowanie roku 2015/2016
- Proces sprzedaży
- Programy partnerskie Fujitsu - SELECT , Cyberbonus



Zespół Fujitsu – dział Channel

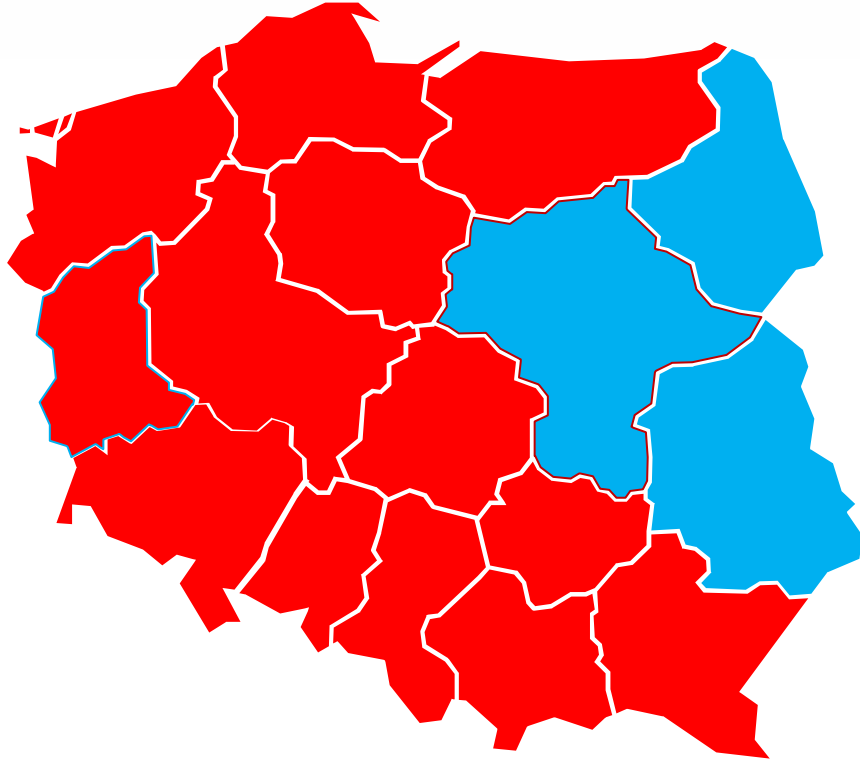




Województwa:

- pomorskie
- zachodnio-pomorskie
- warmińsko-mazurskie
- kujawsko-pomorskie

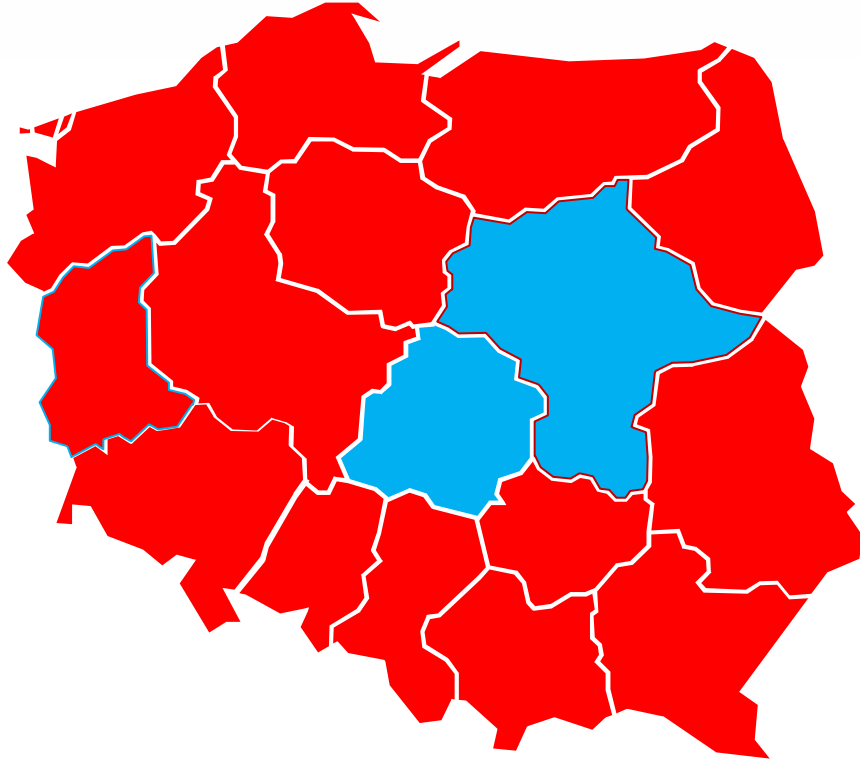
Tel. +48 518 909 006



Województwa:

- mazowieckie
- podlaskie
- lubelskie

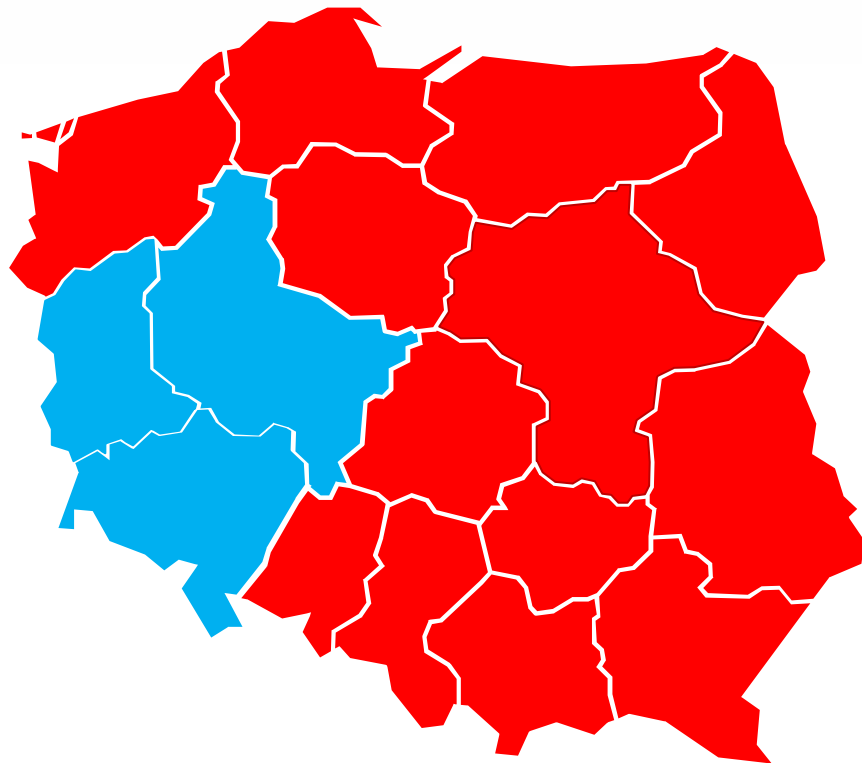
Tel. +48 668 186 625



Województwa:

- mazowieckie
- łódzkie

Tel. +48 725 452 502

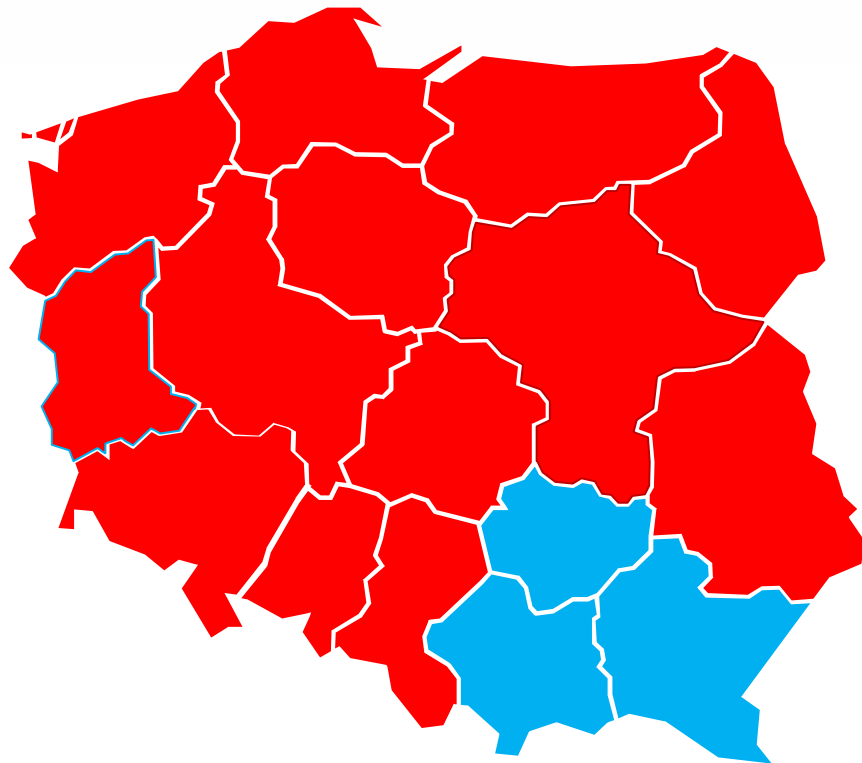


Województwa:

- wielkopolskie
- dolnośląskie
- lubuskie

Tel. +48 660 772 299

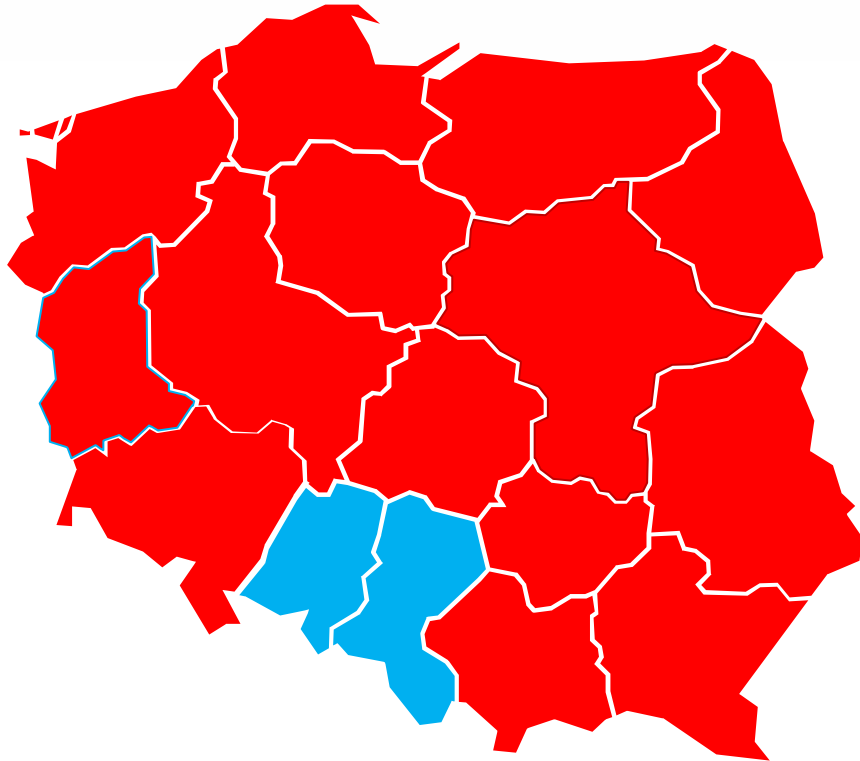
Zespół Fujitsu – Południe – TBD. Zastępstwo Katarzyna Franczak



Województwa:

- świętokrzyskie
- podkarpackie
- małopolskie

Tel. +48 608 506 793



Województwa:

- śląskie
- opolskie

Tel. +48 694 992 373

■ Tomasz Soroka - CCD

- Senior Business Account Manager & Distribution Account Manager

■ Adam Dyszkiewicz - Servers & Storage

- Senior Business Account Manager & Distribution Account Manager

■ Joanna Oprządek

- Channel Marketing

■ Dorota Latoch

- CELSIUS Workstation Sales Support

■ Presales Fujitsu

- Wojciech Wróbel, Arkadiusz Pokora, Marek Gardziński, Jarosław Cichoszewski

Autoryzowani Dystrybutorzy



■ Zasoby dostępne dla Partnerów

- Min. 1x PM/BDM + 1x Presales Fujitsu u każdego z Dystrybutorów

Autoryzowani Dystrybutorzy Fujitsu				
AB	Rafał Krawczyk Przemysław Krawczyk	Client Computing Devices Server & Storage	rafal.krawczyk@ab.pl przemyslaw.krawczyk@ab.pl	(71) 324 05 65 695 923 271
ABC DATA	Paweł Lewandowski Jerzy Skorski	Client Computing Devices Server & Storage	pawel.lewandowski@abcdata.eu jerzy.skorski@abcdata.eu	603 993 370 695 133 501
ACTION	Katarzyna Prus-Wysocka Marcin Dziub	Product Manager Business Development Manager	katarzyna.prus@action.pl marcin.dziub@action.pl	662 113 743 691 351 650
	Michał Czajkowski	Solutions Engineer	michal.czajkowski@action.pl	600 491 762
VERACOMP	Marcin Mazur Kornelia Szłósarczyk	Server & Storage	m.mazur@veracomp.pl kornelia.szlosarczyk@veracomp.pl	693 281 190 697 987 458

Podsumowanie roku 2015/2016



- Wzmocnienie zespołu Partner Account Managerów w Fujitsu
- Wzmocnienie zespołu Presales Enterprise (AB – 2, ABC Data – 1, Action – 1, Veracomp – 1)
- Wzmocnienie kompetencji Dystrybucji – Intensywne szkolenia techniczne storage/backup , stacje robocze
- Zwiększenie dostępności demo Servers&Storage – ponad 10 macierzy ETERNUS DX, ETERNUS CX, PRIMERGY
- Nowe demo-room w AB i Veracomp
- Zwiększenie ilości szkoleń handlowych i presales/inżynierskich

Wspólne działania marketingowe z Partnerami

- 3 roadshow rozwiązańowe (>500 klientów)
- Kilkanaście dużych konferencji (>2500 klientów)
- Warsztaty techniczne
- Wspólne spotkania z Klientami końcowymi – Kilkadziesiąt spotkań w ciągu roku

Proces sprzedaży 2016/2017



■ Dział handlowy w Polsce

- Dyrektor sprzedaży Dariusz Kwieciński

■ NA (Name Account) - Dariusz Kwieciński

- **Opieka bezpośrednia nad ~250 największymi Klientami**
- Jawna lista klientów końcowych z kontaktami do opiekunów (dostępna na portalu partnerskim CPP)

■ Channel – Radosław Czubaszek

- **Opieka nad całym rynkiem poza NA**
- Sprzedaż przez Kanał Partnerski
- Autoryzowana Dystrybucja (**BEZ ZMIAN** - AB, ABC Data, Action, Veracomp)

Program BTO

- Rejestracja przez opiekuna, dystrybutora lub wpis.sme@ts.fujitsu.com
- Ceny specjalne zależne od poziomu certyfikacji i wielkości projektu
- Produkty konfigurowalne do konkretnego projektu
- Zamówienia bezpośrednio w fabryce
- Ceny w PLN ważne 30 dni

Program UPUST

- Rejestracja przez opiekuna, dystrybutora lub upust@ts.fujitsu.com
- Ceny specjalne zależne od poziomu certyfikacji i wielkości projektu
- Dotyczy produktów „z półki” dystrybutora (VFY, LKN)
- Ceny ważne 7 dni
- **Upust do:**
 - **10%** dla CCD (liczony od ilości sztuk, nawet od 1 szt.)
 - **14%** dla Servers (od 5 tys zł dla baseunit + opcje w cenach DP)
 - Szczegółowa tabela i zasady w cenniku skróconym (CPP)

Program partnerski SELECT 3.0



- Autoryzacja według FY Fujitsu

- 1 kwietnia 2016 – 31 marca 2017

- 2 podstawowe poziomy partnerskie

- SELECT Registered
 - SELECT Expert

- Obowiązkowa umowa Partnerska dla SELECT Expert

- Program szkoleniowy - SELECT Academy

- Obowiązkowy dla SELECT Expert
 - Wymagana co najmniej jedna wybrana specjalizacja z dostępnych (CPP, Fiola)



- Dedykowany opiekun handlowy Fujitsu PAM
- Wyższe wsparcie cenowe – BTO & Upust
- Ekskluzywny Program backend rabatów
 - SELECT Expert with STA dla spełniających dodatkowe kryteria
- Wyższa punktacja w programie CYBERBONUS
- Dedykowany Program DEMO – zakup dla Partnera
- Preferencyjny dostęp do sprzętu DEMO w Dystrybucji
- Preferencyjny dostęp do wsparcia Presales Fujitsu
- Budżety marketingowe na działania z Klientami końcowymi



- Jesteśmy gotowi na pełne wsparcie Partnera bezpośrednio u Klienta końcowego – sizing, pozycjonowanie rozwiązania, testy, PoC, etc
- Już od kwietnia ruszamy z nowym cyklem szkoleń technicznych Servers&Storage dla Partnerów Handlowych – warsztaty na sprzęcie
- Zwiększamy ilość e-webinarów dla Partnerów za pośrednictwem Autoryzowanych Dystrybutorów

- **Czas trwania 17 edycji Cyberbonusa:**

- od 1 kwietnia 2016 r. do 31 marca 2017 r.



- **Uczestnicy programu:**

- Osoby/Firmy dokonujące systematycznych zakupów bezpośrednio u Autoryzowanych Dystrybutorów: AB, ABC Data, Action, Veracomp.

- **Zasady:**

- Nagradzamy dokonywanie zakupów - **rejestrujemy faktury zakupu!**

Cyberbonus – kupujesz i zyskujesz.



- **KAŻDA** złotówka wymieniana jest na punkty
- **MIESIĘCZNE** rozliczanie punktów na koncie gracza
 - Uczestnik na bieżąco widzi swoje zakupy oraz korzyści z promocji, w których bierze udział.
- **AUTOMATYCZNE** naliczanie punktów podstawowych oraz za promocje
 - Bez udziału gracza system nalicza punkty za fakturę zakupu.
- **NA BIEŻĄCO** wydajemy **NAGRODY**
 - Każdy gracz otrzymuje **unikalną kartę płatniczą Fujitsu VISA Electron**, na którą przelewamy złotówki za punkty uzyskane za zakupy.



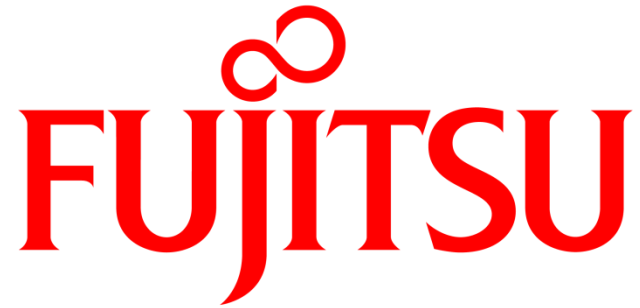
- Przelicznik punktowy za 1000 zł tj. ile PLN zostanie naliczone za 1000 zł netto na fakturze.
- Każda złotówka netto na fakturze jest rozliczana proporcjonalnie do poniższego wskaźnika.

Linie Produktów Fujitsu	Registered Partner	Select Expert
Komputery ESPRIMO*	1,80 zł	2,20 zł
Serwery PRIMERGY	4,50 zł	5,50 zł
Notebooki LIFEBOOK	1,80 zł	2,20 zł
Monitory*	1,80 zł	2,20 zł
Produkty Storage Fujitsu ETERNUS	9,00 zł	11,10 zł
Produkty Storage NetApp Fujitsu Storage)	9,00 zł	11,10 zł
Stacje robocze	4,50 zł	5,50 zł

* Punktowane są tylko wybrane PN, których aktualna lista jest ogłaszana w cenniku Fujitsu.

- **Czerwiec 2016 – Japonia – nagroda główna programu Cyberbonus**
- **Wrzesień 2016 – NPT Warszawa oraz Katowice**
- **Październik 2016 – Autoryzacja Select Expert**
- **Listopad 2016 – Fujitsu Forum – Monachium**

	Hybrydowa infrastruktura IT	Cyfrowe rozwiązania dla biznesu	Innowacje w działaniu
13:45 SESJA1	Mamy chmurę i co dalej?! Hybrydowe IT <i>Artem Rusin, Presales Consultant, Fujitsu</i>	Digitalizacja obiegu dokumentów <i>Dariusz Banaszewski, Alliance Manager, Fujitsu</i>	Jak innowacje wpływają na nasze życie <i>Kamila Szczotka, Head of Sales Engagement, Fujitsu</i>
14:20 SESJA2	NetApp Data Fabric - Łączymy świat klasycznego IT i chmury <i>Paweł Knap, NetApp Business Development Manager, Fujitsu</i> <i>Renata A. Bilecka, Systems Engineering Manager, Eastern Europe, NetApp Poland</i>	Automatyzacja procesów sprzedaży <i>Dariusz Kwieciński, Head of Sales, Fujitsu</i>	Biometria w urządzeniach Fujitsu i w życiu codziennym <i>Jerzy Sorokowski, IT Architect, Fujitsu</i>
15:00	Data Center bez barier <i>Wojciech Wróbel, PreSales Manager Fujitsu IP (Infrastructure Products), Fujitsu</i> <i>Marzena Kanclerz, Channel Executive Manager, Microsoft</i>	Wirtualizacja Data Center <i>Michał Grzegorzewski, Head of Services Eastern Europe, Fujitsu</i> <i>Jarosław Merchut, Network Architect, Fujitsu</i>	HANA po japońsku - dedykowane rozwiązania SAP <i>Jarosław Amerek, Data Center Solutions Sales Specialist, Fujitsu</i>

The logo features a red infinity symbol positioned above the word "FUJITSU". The word "FUJITSU" is rendered in a bold, red, serif typeface. The letter "J" is stylized with a long, downward-pointing tail that curves to the left.

FUJITSU

shaping tomorrow with you