

# Etude de cas

## Caplaser

### Mise en place de vShape pour le développement d'une offre Cloud Computing



#### Le client

Pays: France  
 Secteur d'activité: Intégration IT  
 Date de création: 1986  
 Effectif: 42  
 Site Web: [www.caplaser.fr](http://www.caplaser.fr)



#### Le défi à relever

- Equiper Caplaser d'une infrastructure optimisée pour le développement de sa nouvelle offre cloud computing

#### La solution

- Solution globale Fujitsu vShape :
  - Baies de stockage ETERNUS DX200 et serveurs RX2540
- Pour la partie software:
- Logiciel VMware

#### Le client

Implanté dans le Tarn depuis 1986, Caplaser est un intégrateur régional de solutions informatiques : intégration et maintenance de solutions informatiques et logicielles ; conseil et intégration des solutions de gestion SAGE i7 ; hébergement d'infrastructures informatiques et fourniture de services en mode Cloud ; développement et maintenance de sites internet e-commerce et d'applications mobiles. Avec sa quarantaine de collaborateurs répartis entre la Technopole du Causse à Castres (Tarn) et la Technopole de Labège à Toulouse (Haute-Garonne), Caplaser offre des services de proximité : support technique, sécurisation et conseils dans le choix et la mise en oeuvre de services informatisés.

#### Le défi à relever

Dans le cadre de son développement, Caplaser souhaite élaborer une offre cloud computing destinée aux TPE -PME afin de répondre aux problématiques auxquelles ces entreprises sont confrontées: système d'information coûteux, disponibilité et sécurité des données, intégration progressive de nouvelles applications dans leurs organisations....

La mise en place de cette offre nécessite un investissement dans une infrastructure spécifique afin de pouvoir proposer les différents services d'hébergement (location d'infrastructure et de logiciels).

En effet, dans une logique de différenciation, Caplaser prévoit d'associer une dimension de personnalisation importante à son offre, afin de la rendre accessible aux PME et d'augmenter la satisfaction client. De ce fait, Caplaser recherchait une solution de très haute qualité à un prix compétitif ainsi qu'une infrastructure globale présentant une grande flexibilité et une haute disponibilité pour suivre l'évolution des clients et leur garantir une continuité de service.

#### La solution

Fujitsu a déployé sa solution vShape, qui est la plateforme idéale pour héberger une infrastructure virtualisée. Cette solution tout-en-un, intégrant serveur, stockage et réseau, a été conçue par Fujitsu pour répondre de manière exhaustive à tous les enjeux liés à la virtualisation: réduction de coûts, évolutivité, haute disponibilité et sécurité des données.

Ainsi, vShape constituait un socle idéal pour la nouvelle offre cloud de Caplaser qui vise à proposer des VM (Virtual Machines) fiables au meilleur coût.

### Les bénéfices

- La possibilité pour Caplaser d'offrir à ses clients une solution cloud complète et personnalisée grâce à un modèle flexible aussi bien sur le plan technique que commercial
- Simplicité de design et de mise en œuvre minimisant les risques d'implémentation de l'infrastructure
- Continuité de service grâce au Plan de Reprise d'Activité (PRA)
- Le support des experts Fujitsu pour le bon fonctionnement de cette solution
- Un avantage concurrentiel indéniable grâce à un excellent rapport qualité/prix

### Les bénéfices

En faisant le choix de vShape pour la mise en place de sa nouvelle solution, Caplaser peut offrir à sa clientèle des services de haute qualité et adaptés en tous points à ses besoins.

La haute disponibilité des services fournis par Caplaser est garantie grâce à l'architecture de clusters virtualisés avec VMware. Une solution d'hyperviseur qui assure une très forte tolérance aux pannes matérielles ou logicielles, et optimise les performances en gérant la répartition de charge sur les serveurs. De plus, la sécurité des données est assurée grâce à la fonction de réplication des baies de stockage.

Les clients de Caplaser pourront réduire leurs coûts grâce à la mutualisation des infrastructures d'une part et au modèle locatif d'autre part. En effet, que ce soit pour l'infrastructure ou les logiciels, le client paye uniquement ce qu'il a consommé. Cela apporte une grande souplesse au système informatique de l'entreprise et lui confère une importante flexibilité. Un modèle idéalement adapté pour les PME et TPE pour lesquelles une infrastructure interne représenterait un investissement initial beaucoup trop lourd, voire risqué.

Ainsi, les organisations peuvent intégrer progressivement et en fonction de leur développement, différentes applications à leur système d'information.

Celui-ci évolue donc au gré des nouveaux besoins de la structure qui en possède alors une maîtrise totale, optimisant ainsi sa performance globale.

En outre, en tant que Select Expert Partner Fujitsu, Caplaser peut s'appuyer sur le constructeur pour délivrer en toute confiance sa nouvelle offre. Grâce à notre expertise et à notre accompagnement, Caplaser bénéficie d'un support solide et d'un seul point de contact pour mener à bien son projet.

Le bénéfice majeur pour Caplaser, est donc de pouvoir développer, au travers d'une offre ultra-compétitive, un avantage concurrentiel certain, en ligne avec sa vision stratégique.

### Produits et Services

- 11 serveurs PRIMERGY RX2540
- 2 baies de stockage ETERNUS DX200 en réplication avec le logiciel ETERNUS SF
- Logiciel de virtualisation VMware vSphere
- Outils d'administration : Serveur view suite et vCenter

### Conclusion

L'offre de Caplaser, basée sur vShape, apporte donc tous les avantages du cloud (flexibilité, allègement de la gestion administrative, réduction des coûts) sans le moindre inconvénient (sécurité garantie). Le système d'information devient alors un levier pour l'organisation, et non plus un centre de coûts.

Grâce à notre expertise et à nos compétences reconnues dans le monde des innovations, nous accompagnons notre partenaire dans son développement et contribuons à l'atteinte de ses objectifs.

**« Caplaser propose des services d'hébergement depuis le début des années 2000. Avec Fujitsu, nous avons professionnalisé nos offres : ce sont des architectures que nous avons dimensionnées et calculées ensemble. Nous sommes partis du constat qu'aujourd'hui les entreprises sont contraintes d'investir dans des systèmes informatiques de plus en plus coûteux et ce de manière récurrente. Le fait d'investir sur la solution vShape de Fujitsu nous permet de mettre une infrastructure matérielle et des ressources à disposition de nos clients, pour que chacun d'eux choisisse ce dont il a besoin, configure son système d'information et ne soit facturé qu'en fonction de ce qu'il consomme. Grâce à cette solution nous allons pouvoir offrir un réel service de proximité. »**

### Contact

FUJITSU FRANCE  
29 quai Aulagnier, 92600 Asnières-sur-Seine  
France  
Tél.: 01 41 32 49 00  
E-mail: marketingteam.france@ts.fujitsu.com  
Web: www.fujitsu.com/fr  
2015-05-11- FR

© 2015 Fujitsu Technology Solutions. Les autres noms de société, de produits et de services sont des marques commerciales ou des marques déposées par leurs propriétaires respectifs. Spécifications techniques sujettes à modification et livraison selon disponibilité. Fujitsu décline toute responsabilité sur l'exactitude des illustrations et des informations contenues dans ce document. Toutes les marques citées sont des marques commerciales et/ou des marques déposées par leurs fabricants respectifs dont l'utilisation par des tiers à leur profit peut enfreindre les droits de leurs propriétaires.