



The image shows a form for the S1500 PASSPORT program. It features the Fujitsu logo at the top, followed by a field for 'Serial N° s1500 Demo' with a sub-note '(a rellenar por reseller)'. Below this is a large stylized infinity symbol. The text 'S1500 PASSPORT' is centered. At the bottom, there are fields for 'Reseller' (with sub-fields for 'Empresa' and 'Passport Id') and 'Distribuidor'.

DESCRIPCIÓN DEL "S1500 PASSPORT PROGRAM"

1.- Descripción General del Programa

El objetivo de la campaña "S1500 Passport" pretende dar a conocer el nuevo ScanSnap S1500 y hacer partícipe a todo nuestro canal de nuestros últimos avances en tecnología ayudándoles de esta forma a incrementar su beneficio como revendedores (resellers).

Con la adhesión al programa Passport, el Reseller adquiere un escáner modelo ScanSnap S1500 a un precio especial que no podrá ser revendido hasta pasados 6 meses y con el que tendrá que realizar una serie de demos en clientes para dar a conocer el producto.

En contrapartida Fujitsu premiará a los Reseller por ventas realizadas de ese mismo modelo de escáner o por demos realizadas en distintos clientes.

El FUJITSU S1500 Passport Program tendrá una duración de 6 meses, durante los cuales el Reseller tendrá la oportunidad de poder enseñarlo a sus clientes. El plazo de 6 meses dará comienzo a partir de la fecha de adquisición de la unidad de demostración. Concluido este periodo el Reseller podrá solicitar a través de su distribuidor el abono por parte de Fujitsu de los siguientes conceptos excluyentes entre sí:

- Abono del coste íntegro de la unidad DEMO o solicitud de una nueva unidad del mismo modelo de escáner (ScanSnap S1500), a coste 0.
- Abono de 15€ por demostración realizada y documentada con un máximo de 10 demos a abonar (150€).

El número de unidades del ScanSnap S1500 que Fujitsu pone a disposición del canal para el programa Passport es de 100 unidades que serán asignadas por estricto orden de solicitud.

Para que un reseller pueda adherirse al programa deberá realizar los siguientes trámites:

1. El Reseller se descargará de la web de Fujitsu (www.fujitsu.com/passport), el "Formulario de adhesión al programa S1500 Passport". O bien solicitado vía email a través de la dirección partner@mail.fujitsu.es, o bien solicitándolo en su mayorista habitual.
2. Una vez que el Reseller ha cumplimentado en su totalidad el formulario de adhesión, deberá enviarlo a su mayorista autorizado de FUJITSU, firmado y sellado. Bien escaneado por email, vía fax o por mailing postal antes del 18 de junio de 2009, fecha tope para la admisión de solicitudes de alta. Junto al formulario, también se deberá incluir el pedido a su mayorista de la unidad de demostración de ScanSnap S1500 al precio especial de 284€ (DEMO).
3. La petición del Reseller será recibida por el Distribuidor que acepta y firma (en el mismo formulario de adhesión) y envía a Fujitsu por FAX: 917849589, ó por email a partner@mail.fujitsu.es.
4. FUJITSU realizará las comprobaciones pertinentes de modo que se eviten duplicidades en las solicitudes. A continuación enviará una comunicación

confirmando la adhesión al programa (CC: a su mayorista habitual). En esta confirmación de adhesión al programa se enviará un documento ("PASSPORT S1500") en el que aparecerá un número de registro único y un kit demo de documentos y la presentación en PowerPoint que podrá utilizar para mostrarlo en los clientes. En caso contrario, se le notificará vía email la exclusión del programa y el motivo de la misma.

5. En el momento en el que el Reseller está en posesión del escáner, su documento "PASSPORT S1500" y el kit demo de documentos más presentación, ya puede comenzar a realizar las demos en sus clientes.

FUJITSU se reserva el derecho de realizar comprobaciones y solicitar cuantas aclaraciones considere pertinentes para asegurar que todos los datos facilitados por el Reseller, tanto en relación con su persona como los datos facilitados de las empresas en las que realizó las demostraciones, son correctos. Si como consecuencia de dichas comprobaciones y aclaraciones resultara que los datos facilitados no fueran exactos, FUJITSU se reservará el derecho a rechazar total o parcialmente la solicitud de adhesión al programa, o el pago del abono correspondiente.

2.- Beneficios del Reseller

- Adquisición de un modelo de escáner de última generación, recién lanzado al mercado a un precio muy especial.
- En caso de realizar 5 ventas ó más del mismo modelo de escáner, FUJITSU abona la cantidad completa del precio al que compró el escáner, por lo que se convertiría en una unidad GRATUITA.
- Si no consigue hacer las 5 ventas, FUJITSU le premiará por haber realizado demostraciones en clientes.
- Una vez pasados los 6 meses de duración del programa, el Reseller podrá revender la unidad que compró a precio especial al darse de alta en el programa.
- Dándose de alta en el programa Passport, será solicitada su alta como revendedor oficial de FUJITSU.
- Se le facilitará un kit demo de documentos y la presentación en PowerPoint de FUJITSU para poder presentar el escáner a sus clientes.

3.- Obligaciones del Reseller

- La unidad adquirida del escáner ScanSnap S1500 a precio especial no podrá ser revendida hasta cumplir una de estas condiciones:
 - o Haber vendido 5 unidades de ScanSnap S1500

- Haber realizado 10 demostraciones convenientemente documentadas.
- Transcurridos 6 meses desde la adquisición del ScanSnap S1500.
- Para realizar el abono de la compra del escáner al Reseller, este deberá aportar al Distribuidor y a FUJITSU la imagen digitalizada del documento "PASSPORT S1500" convenientemente relleno. Este documento será comprobado y verificado por parte de FUJITSU previamente al abono de dichas cantidades.
- Solo podrá adquirir un único escáner ScanSnap S1500 a precio especial.
- Por cada demostración realizada el Reseller deberá identificar el CIF, nombre de empresa, persona de contacto, email/teléfono, firma o sello de la empresa y la fecha en la que se realizó la demo, en los espacios correspondientes para ello dentro del "PASSPORT S1500".
- Al finalizar el programa el Reseller deberá reportar el Sell-Out de las ventas realizadas como parte de la promoción.
- Al concluir los 6 meses de duración del programa deberá solicitar a través del mayorista el abono del importe de las demostraciones si no ha llegado a vender las 5 unidades, ó el abono del precio del escáner en el caso de haberlas vendido.

4 .- Documentos incluidos en el programa

Dentro del FUJITSU S1500 Passport Program, el Reseller deberá tener en cuenta los siguientes documentos:

- Formulario "Solicitud Adhesión al Programa S1500 Passport"
- "PASSPORT S1500"
- Kit de documentos para demos, presentación en PowerPoint de Fujitsu y guía explicativa a cerca de la presentación.

4.1.-Formulario "Solicitud Adhesión al Programa S1500 Passport"

Este documento tendrá que descargarlo el Reseller que desee adherirse al programa, desde la página web de Fujitsu: www.fujitsu.com/partner

**DESCRIPCION DE
"S1500 PASSPORT PROGRAM"**



El Reseller deberá rellenar los datos que aparecen en la zona "Datos del Reseller" y además tendrá que firmar y sellar en la parte inferior del documento en la zona especificada para tal.

**FORMULARIO
SOLICITUD ADHESION AL PROGRAMA
S1500 PASSPORT**



DATOS DE RESELLER	
EMPRESA:	_____
ACTIVIDAD:	_____
CIF :	_____ DOMICILIO: _____
LOCALIDAD:	_____ PROVINCIA: _____
CÓDIGO POSTAL:	_____
<u>PERSONA DE CONTACTO:</u>	
NOMBRE:	_____ APELLIDOS: _____
TELÉFONO:	_____ e-mail: _____

DATOS DE DISTRIBUIDOR	
NOMBRE:	_____
CIF :	_____ DOMICILIO: _____
LOCALIDAD:	_____ PROVINCIA: _____
CÓDIGO POSTAL:	_____

Con la firma del presente documento las empresas indicadas como "Reseller" y como "Distribuidor" aceptan de forma expresa las condiciones del programa "S1500 PASSPORT" de FUJITSU descritas en el documento "Descripción de Fujitsu S1500 passport program" y los beneficios recogidas en el mismo y solicita su admisión al mismo.

Firma y sello Reseller

Fdo: Fecha:

Firma y sello Distribuidor

Fdo: Fecha:

En la segunda parte de este documento se detallan las condiciones del programa.

Una vez completados los datos que correspondan, el Reseller enviará este documento al Distribuidor oficial FUJITSU con el que desea acogerse al programa.

**DESCRIPCION DE
"S1500 PASSPORT PROGRAM"**



4.2.- Documento "PASSPORT S1500"

Este documento lo enviará FUJITSU al Reseller que cumpla con los requisitos del programa.

<p>Serial Nº s1500 Demo (a rellenar por Reseller)</p> <p>FUJITSU</p> <p>S1500 PASSPORT</p> <p>Reseller Empresa <input type="text"/> Distribuidor <input type="text"/></p> <p>Passport Id <input type="text"/></p>	Persona de Contacto <input type="text"/> Teléfono <input type="text"/> Email <input type="text"/>																																																																																								
	<p>Listado de demostraciones</p> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table>	CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO																														
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
<table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table> <table border="1"> <tr><td>CIF</td><td>EMPRESA</td><td>TELÉFONO</td></tr> <tr><td>CONTACTO</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>EMAIL</td><td></td><td></td></tr> <tr><td>FECHA FIRMA/SELLO</td><td></td><td></td></tr> </table>	CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			CIF	EMPRESA	TELÉFONO	CONTACTO			EMAIL			FECHA FIRMA/SELLO			<p>Reporte de Ventas</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>CIF</th> <th>UDS</th> <th>FECHA</th> <th>TELÉFONO</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr> </tbody> </table> <p>Declaro: Que Reseller ha estado utilizando el equipo S1500 con el número de serie indicado en el presente documento, cumpliendo los requisitos del programa "S1500 passport".</p> <p>Solicito: (marcar únicamente una casilla)</p> <p><input type="checkbox"/> Abono de un importe total de en concepto de las demostraciones realizadas con un importe total de: <input type="text"/> EUROS</p> <p><input type="checkbox"/> Al haber vendido al menos 5 unidades. Reembolso de 284€</p> <p><input type="checkbox"/> S1500 nuevo a coste 0 EUROS.</p> <p>Certifico: que los datos mostrados en el presente documento son ciertos y habilito a FUJITSU su utilización para realizar las comprobaciones oportunas.</p> <p>Firma y Fecha Reseller</p>	CIF	UDS	FECHA	TELÉFONO																								
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	EMPRESA	TELÉFONO																																																																																							
CONTACTO																																																																																									
EMAIL																																																																																									
FECHA FIRMA/SELLO																																																																																									
CIF	UDS	FECHA	TELÉFONO																																																																																						

El Reseller deberá rellenar en este documento:

- En la parte superior de la primera página debe apuntar el número de serie del escáner adquirido con el programa. El número de serie del escáner aparece en la base del escáner.
- En la parte superior de la página 2 debe completar el nombre del Reseller, el número de teléfono y una dirección de email.

- En el resto de la página 2 y la página 3 al completo, quedan los espacios donde el Reseller tendrá que indicar los datos de los clientes a los que les halla realizado una demostración del escáner. Los datos a completar de cada cliente son: CIF, Nombre de la empresa, Persona de contacto, Teléfono, E-mail, Fecha de la demo, firma del cliente y sello del cliente.
- En la parte superior de la página 4, el Reseller indicará los datos de los clientes en los que halla realizado la venta del escáner tras una demo. Los datos a facilitar son: CIF, número de unidades vendidas, fecha de la compra y teléfono de contacto.
- En esa misma página el Reseller tiene que indicar una de las tres opciones que se le indican:
 - o En caso de no haber llegado a vender 5 máquinas, el cómputo de las demos realizadas en clientes. (máximo de 10 demos; 150€).
 - o Si ha vendido 5 escáneres o más, la opción de que se le abonen los 284€ que pagó por el escáner.
 - o Si ha vendido 5 escáneres o más, la opción de adquirir otro escáner modelo ScanSnap S1500 a conste 0.
- Al final de la página, el Reseller deberá indicar la fecha en la que está finalizando su programa Passport y firmarlo.

Cuando este documento sea firmado por el Reseller al finalizar el programa o tras haber realizado las ventas, este documento tendrá que ser escaneado y enviado al Distribuidor y a FUJITSU.

4.3. Kit de documentos para las demos

Junto con el documento "PASSPORT S1500" se enviará un archivo que contiene los documentos que el Reseller puede imprimir para realizar las demos del ScanSnap S1500 a sus clientes.

Este fichero contiene documentos para realizar 4 tipos de demos que son los que se proponen en la presentación PowerPoint.

Junto con este fichero, también se le enviará al Reseller una presentación en PowerPoint de FUJITSU. También se enviará un guión de qué es lo que hay que comentar en cada diapositiva con lo más importante que hay que destacar y enseñar al cliente.

